

Actualización sobre el Mercado Energético





ÍNDICE

- 3 Resumen Ejecutivo
- 4 Condiciones del Mercado Internacional de Daños
- 5 Perspectiva Regional de Daños
- 9 Responsabilidad Civil
- 11 Terrorismo
- 11 Siniestros

RESUMEN EJECUTIVO

Conforme llegamos al cuarto trimestre de 2016, el clima económico global sigue siendo complicado, con pocas oportunidades de inversión y pocos signos de cambio. En consecuencia, los principales inversionistas de capital siguen considerando a la industria de seguros y al sector de generación energética de manera particular, como un vehículo de inversión viable. La capacidad sigue siendo abundante y, hasta que esto cambie, es difícil que presenciemos el endurecimiento de las condiciones de comercio.

La ajetreada temporada de renovaciones de julio fue testigo de una nueva capacidad en competencia para atraer negocios en un mercado que ya estaba saturado de suscripciones, en el que las aseguradoras establecidas fueron forzadas a competir fuertemente a fin de mantener su participación del mercado. Mientras continúe la tendencia de siniestros considerables relacionados con maquinaria de movimiento rápido, parecería que los siniestros por sí solos no son suficientes para detener el ciclo de mercado más favorable.

Las aseguradoras empiezan a hacer diferenciaciones. Ahora hay más flexibilidad y tiempos de respuesta más rápidos en casi todas las regiones, en combinación con un nivel más elevado de innovación y emprendimiento, a medida que las aseguradoras trabajan para mejorar sus ofertas de productos.





CONDICIONES DEL MERCADO INTERNACIONAL DE DAÑOS

Siguen prevaleciendo condiciones de mercado favorables entre la mayoría, si no es que todas, las líneas de productos, y en particular, en el sector de los daños. Aunque siguen presentándose pérdidas, éstas no han sido desastrosas para el mercado.

Muchas aseguradoras fijaron ambiciosas metas de crecimiento para 2016 y, a medida que se aproxima el cuarto trimestre, sería de esperarse que viéramos a muchas de ellas perseguir oportunidades de ingreso por primas de último minuto. Esto, combinado con lo que ha sido otra temporada de tormentas relativamente benigna, debería sentar bien para aquellos clientes que tienen fecha de renovación a final del año.

No ha ingresado capacidad nueva al mercado, aunque ha habido algunas fluctuaciones, mismas que serán revisadas en nuestra perspectiva regional. La capacidad al interior del sector de generación de energía sigue siendo estable en alrededor de USD\$4.25 mil millones a nivel global. Es poco probable que lleguemos a ver algún día toda esta capacidad desplegada en un solo riesgo o colocación, y es este excedente en la capacidad el que aporta un importante elemento de competencia al mercado.

PERSPECTIVA REGIONAL DE DAÑOS

La abundante capacidad está conformada principalmente de centros regionales de suscripción. Hay varias aseguradoras principales que tienen presencia en cada uno de estos centros y, como tal, se consideran aseguradoras globales de daños.

La lista de aseguradoras de daños globales sigue incluyendo a **AIG, Allianz, Chubb, LIU, Mapfre Global Risks, Munich Re CIP, Munich Re Fac, SCOR, Swiss RE CORSO, Swiss Re Fac, Zurich** y **XL Catlin**. Estas empresas se definen como aseguradoras de daños globales con base en su aptitud para desplegar capacidad y emitir papel de manera global. Hay muchas otras aseguradoras en cada uno de los centros de suscripción con quienes negociamos, y con quienes tenemos relaciones comerciales de alto valor.

ASIA

El mercado de seguros en Asia sigue siendo competitivo con la prevalencia de condiciones de mercado favorecedoras. Aunque aseguradoras globales han indicado que las tasas actuales son insostenibles y la capacidad será retirada, con la salvedad de que ocurrieran eventos que “alteren el mercado”, no se espera que la presión a la baja sobre las tasas cambie significativamente durante el resto de 2016.

Los clientes han seguido probando los términos y condiciones de sus coberturas vencidas en la renovación al introducir mercados de cotización alternativos. Aunado al deseo de reducir el gasto en primas, ha habido un incremento en las solicitudes de reducción a los deducibles por daños y a los periodos de espera por interrupción del negocio. En general, las aseguradoras han considerado más reducciones a las tasas, pero se rehúsan a reducir los deducibles y los periodos de espera. Los clientes siguen solicitando opciones de contratos a largo plazo además de su base de renovación de 12 meses.

Para las empresas del sector energético que se ubican fuera de Asia, el mercado asiático de seguros continúa siendo competitivo, tanto desde la perspectiva de liderazgo como del mercado a seguir. Las aseguradoras asiáticas siguen demostrando sus capacidades técnicas, particularmente con respecto a colocaciones que han sido técnicamente más desafiantes, al mismo tiempo que cuentan con la flexibilidad de precios que les permite competir con sus contrapartes internacionales.

El mercado chino de seguros continúa creciendo. Las aseguradoras siguen activas y están demostrando su apetito por los riesgos internacionales. Siguen enfocadas en convertir a China en uno de los centros de seguros líderes para 2020.

Taiping Reinsurance Co. Ltd (Taiping Re) es una subsidiaria de China Taiping Insurance Group y opera desde Hong Kong. Standard & Poor le otorgó la calificación A (estable), que es la misma que la calificación general del grupo. Aunque el negocio de contratos es la parte central de su cartera de suscripción de seguros, la aseguradora se está expandiendo al reaseguro facultativo de intereses chinos en el extranjero. Recientemente vimos a Taiping Re respaldando colocaciones de seguros fuera de Asia en lugares con intereses chinos, y esperamos que este apetito siga en aumento.

Actualmente, **Samsung Fire and Marine** se encuentra revisando la estructura de su cartera energética y, en el corto plazo, no está considerando oportunidades nuevas. Seguirá respaldando y revisando programas en los que participa actualmente, aunque esto podría estar sujeto a una revisión interna y a controles cruzados contra sus directrices de aseguramiento. Aunque se espera que esta posición sea a corto plazo, es muy probable que continúe durante lo que resta de 2016. Esto no aplica a Samsung Re en Singapur, el cual, en muchos casos, puede suscribir seguros en línea con sus propias directrices.

La capacidad al interior del sector de generación de energía sigue siendo estable en alrededor de USD\$4.25 mil millones a nivel mundial.



ISLAS BERMUDAS

Muchas aseguradoras nuevas han entrado al mercado de las Bermudas durante los últimos 18 meses, lo que ha añadido más capacidad en un mercado global en el que ya era abundante. Las aseguradoras de las Bermudas continúan reteniendo relaciones con clientes principales, y hay gran interés en desarrollar nuevos negocios con el objetivo de crecer.

ACE cambió oficialmente su nombre a **Chubb Bermuda** y heredó la línea de capacidad de Chubb de USD\$ 650 millones.

Hacia finales de febrero de 2016, el antiguo asegurador de **Montpelier Re**, Gavin Davis, se incorporó a la (re)aseguradora con sede en las Bermudas **Hamilton Re**, como Director de Seguros de Daños para las Bermudas. Se le encomendó la tarea de crear una cartera que incluirá (rea)seguros contra daños y facultativos directos, y está enfocado en el negocio de los siniestros por franquicia con una línea máxima de USD\$25 millones, pero de USD\$5 millones para catástrofes cruciales. Las capas primarias que excedan una retención de autoseguro significativa también serán consideradas.

El participante más nuevo en el mercado de las Bermudas, **Neon Underwriting Group** (anteriormente conocida como Marketform Limited), empezó a fungir como agente de su Sindicato de Lloyd's 2468 en mayo. Chris Fisher (anterior Director de Daños de **Ariel Re Bermuda**) ha sido designado como CEO en las Bermudas y es el encargo de la división de daños. Con una capacidad disponible de USD\$25 millones para todos los riesgos y USD\$10 millones para catástrofes cruciales, puede ofrecerse ya sea como primaria, extraordinaria o por cuotas para todos los usuarios (sin incluir energía en alta mar). Como titular de la cobertura, no está sujeto al Impuesto Federal sobre Producción y Servicios (FET, por sus siglas en inglés)

EUROPA

Catastróficos fenómenos naturales de enormes proporciones han afectado al mercado europeo en 2016. Las inundaciones de junio en Alemania y Francia han llevado a que se estimen pérdidas aseguradas de alrededor de €2.5 mil millones, mientras que los recientes terremotos acontecidos en Italia parecen haber tenido un impacto menor en la industria de los seguros. A.M. Best estima que las pérdidas por terremotos en Italia tendrán mayor importancia en las relaciones combinadas de aseguradoras para 2016; no obstante, es poco probable que esto provoque directamente un deterioro significativo de la estabilidad del balance general de las aseguradoras europeas.

A pesar de una mayor frecuencia en la incidencia de siniestros por catástrofes naturales asegurados en Europa, las recientes renovaciones de generación de energía han reforzado la actual tendencia de tasas menores en conjunto con términos y condiciones más amplios. Las aseguradoras europeas continúan respondiendo a la competencia, lo que queda comprobado por una tasa de retención de más del 95%. Con respecto a negocios nuevos, las aseguradoras son selectivas, pero ansiosas por crear relaciones con clientes que demuestren tener una estrategia de gestión de riesgos eficaz, además estar comprometidos a mantener sus activos.

Qatar Re ha nombrado a Atul Chaval (de Zurich) como Director Regional de Daños, Ingeniería y Construcción – Asia, Medio Oriente y África, con oficina en Dubái. Forma parte del nuevo equipo liderado por Manik Kak, Tejal Bartlett y Manik Seth. Su nombramiento es parte de una estrategia más amplia, la cual se enfocará en formar capacidades de aseguramiento facultativo regional de la aseguradora (incluyendo generación de energía) en el mercado de Medio Oriente, África y Asia con el uso de su ubicación estratégica en el Centro Financiero Internacional de Dubái (DIFC, por sus siglas en inglés) y la nueva sucursal en Singapur. La generación de energía es asegurada en conjunto con el socio estratégico del grupo, Sciemus.

La fusión de **Helvetia** y **Nationale Suisse**, anunciada el 7 de julio de 2014, se ha completado. Helvetia ha redefinido su estrategia y eligió a Neil Andrews como su nuevo Director de Energía e Ingeniería, Riesgos Grandes y Especiales. Su jefe directo es Mladen Susic, quien es jefe directo del departamento de Ingeniería de Helvetia. A partir del 1 de octubre de 2016, Helvetia obtendrá una licencia para riesgos extraordinarios y excedentes y está ansiosa por hacer crecer su negocio en Estados Unidos en el futuro próximo.

El equipo de generación de energía de **Partner Re** ahora está a cargo de Markus Bassler, quien reemplaza a Stephen Woorward. No se espera que esto tenga efecto alguno sobre su filosofía de suscripción de seguros.

LATINOAMÉRICA

Con la reciente reducción del porcentaje obligatorio que debe cederse a las reaseguradoras en Brasil, (Resolución N° 322/15) **IRB**, **Scor** y algunas otras aseguradoras clave se centran más en riesgos provenientes de distintas partes de Latinoamérica, como Colombia, Argentina y Chile.

La estrategia de **AIG** con respecto a los riesgos de la generación de energía es similar a su apetito por los riesgos en Estados Unidos. Con un interés muy limitado en el sector de la energía y servicios, todas las cuentas son suscritas por las oficinas de Londres.

Chubb sigue siendo un participante fuerte en el mercado latinoamericano; no obstante, su redacción de reaseguro facultativo selectivo es limitante.

Sompo está creciendo en la región y ha demostrado tener gran interés en encontrar soluciones para sus clientes.

AXA sigue siendo un participante activo en el sector de los riesgos de la generación de energía.

Como siempre, **Mapfre** mantiene su huella en el mercado latinoamericano y demuestra tener gran interés en encontrar

soluciones para sus clientes, combinando la experiencia y mentalidad competitiva de su sede de Madrid. Aproximadamente USD\$1.3 mil millones en capacidad residen en Madrid y están disponibles para negocios que surjan de Latinoamérica.

XL Catlin mantiene su interés en suscribir negocios de energía latinoamericanos desde España.

HDI ha nombrado a un Director de Suscripción de Seguros para el negocio en Latinoamérica (excepto Brasil y México) con sede en España, así como una aseguradora nueva en Chile que le rinde cuentas a la oficina de España.

En Miami, las tasas siguen siendo favorecedoras, y algunas aseguradoras ofrecen descuentos mayores con el fin de garantizar una orden o una porción más grande del mercado.

Durante los últimos 18 meses, **Aspen** se ha centrado en suscribir cuentas emanadas exclusivamente de corredores de Miami y/o regionales, y se espera que probablemente, con este cambio, pueda perder el volumen de primas, lo que podría tener un impacto en su capacidad de suscripción.

Navigators ha dejado de suscribir seguros para negocios de energía de Miami.

MEDIO ORIENTE Y NORTE DE ÁFRICA

Una combinación de capacidad local e internacional continúa superando la demanda necesaria para los riesgos de energía en esta región. A pesar de unas cuantas estrictas directrices para aseguradoras grandes, un exceso de capacidad significa que los precios seguirán cayendo y que los clientes seguirán disfrutando de términos y condiciones favorables.

Luego de la inyección de capacidad de los años recientes, no ha habido participantes nuevos ni cambios en la capacidad que se consideren importantes en la primera mitad de 2016.



A pesar de un entorno desafiante, las compañías aseguradoras trabajan arduamente para retener los negocios ya existentes y para obtener nuevas oportunidades.

Las siniestralidades para los negocios regionales del Medio Oriente y el Norte de África (MENA) durante 2016 (año a la fecha) siguen siendo positivas para las aseguradoras. Dicho esto, algunas cuentas domiciliadas en el subcontinente indio han sufrido algunas pérdidas catastróficas por inundaciones y terremotos. Sin embargo, no se espera que estos eventos afecten la continua expansión en capacidad y alcance.

La competencia entre los centros de negocios globales, las oficinas individuales de las principales aseguradoras y la ausencia general de eventos catastróficos globales continúan dando a los clientes un entorno de seguros ventajoso.

REINO UNIDO

A lo largo de 2016, las compañías aseguradoras se han vuelto cada vez más conscientes de la competencia manda de otras áreas del planeta, y sin duda esto ha derivado en mejores tiempos de respuesta y una mayor flexibilidad de suscripción de seguros. A pesar de un entorno desafiante, las compañías aseguradoras trabajan arduamente para retener los negocios ya existentes y para obtener nuevas oportunidades. Algunas quizá han aprendido de la experiencia, luego de que intentaran endurecer su postura hace dos o tres años, tan solo para darse cuenta de que cada vez era más complicado recuperar los negocios perdidos. En términos generales, ha habido pocos cambios en el perfil de las compañías aseguradoras con las que Marsh negocia, aunque hay algunos sucesos dignos de mención.

Kevin Seakins se unió a **Axis** en julio como su agente de seguros especializado en generación de energía. Aunque son sus primeros días, se espera que esta adición al equipo impulse el interés en el sector. Axis también analiza la cartera de los corredores de seguros y no solamente en conceptos de gran volumen, y cuando no puede encontrarse una solución por cuotas disponible, las franquicias podrían ser una alternativa

Tras haber perdido a su agente de seguros senior e ingeniero de generación de energía a principios de 2016, **Inter-Hannover** se reagrupó exitosamente bajo el liderazgo de Christian Halm, y sigue siendo la aseguradora preferida.

Luego de haber dejado **Inter-Hannover** para fundar un nuevo agente general de gestión con el **respaldo de Liberty**, Stuart Brazier y Tom Wilson ahora son agentes en **Pioneer**, y han demostrado tener un gran apetito por el sector de la generación de energía. Su capacidad es de USD\$25 millones, como se esperaba.

La recientemente creada **MS Amlin** ya entró en funcionamiento, con las carteras combinadas de generación de energía e industria pesada, bajo el mando de Keith Milbank.

En julio, Neil Prior y Ben Trayhorn de **Priority Underwriting** anunciaron un incremento en su capacidad para llegar a USD\$30 millones. Aunado a su mayor capacidad, ha actualizado su estructura de línea, lo que les permite desplegar capacidad en límites primarios superiores de hasta USD\$250 millones.

La cantidad de sindicatos de daños de **Lloyd's** que están dispuestos a participar en el mercado de riesgos de generación de energía está aumentando, sobre todo en las capas primarias pequeñas. También hay varios sindicatos de Lloyd's, tanto enfocados en daños generales como en generación de energía, que están dispuestos a desplegar capacidad en capas de compra de deducibles en donde las primas se cargan generalmente en función de la tasa de línea.

RESPONSABILIDAD CIVIL



Las tasas de responsabilidad civil en el ámbito de la generación de energía siguieron experimentando una tendencia a la baja durante el tercer trimestre de 2016. La combinación de las fuerzas del mercado y la sobreoferta de capacidad han hecho que continúe el ambiente competitivo de esta desafiante clase de negocio.

La disponibilidad y asequibilidad de la cobertura de incendios forestales siguen siendo un reto para los clientes que operan líneas de transmisión y distribución. Las exposiciones de presas, de manera particular los riesgos hidrológicos y las exposiciones de presas con mitigación de inundaciones, se encuentran bajo escrutinio considerable.

Aunque ambos aspectos anteriores afectan de manera particular a los clientes de Australia, han tenido un impacto en la mentalidad de las aseguradoras participantes. Ante el cambio climático y una mayor frecuencia de los incendios forestales graves, ha habido una estabilización de las tasas de las primas debido a la capacidad limitada, sobre todo en regiones en donde existe una exposición genuina a los incendios forestales.

Muchos de los nuevos participantes del mercado tienen un apetito limitado o nulo por las exposiciones a incendios

forestales, o carecen de la protección de contratos de reaseguro que los protejan de esta exposición. No obstante, en aquellos territorios en los que la amenaza de incendios forestales es mínima o no existe, el sector sigue la tendencia del mercado de responsabilidad civil general; la nueva capacidad es un desafío para las relaciones y estructuras de precios tradicionales. En Estados Unidos, las exposiciones a incendios forestales siguen representando un reto con respecto a los precios, a pesar de que los clientes del sector de la generación de energía han implementado diversas medidas para fortalecer los sistemas de transmisión y respuesta ante emergencias.

Debido a pérdidas en su cartera, **Aegis New Jersey** continúa buscando el impulso de las primas entre su base de clientes y esto ha causado algunas dificultades para sus clientes más antiguos. Se ha creado una alternativa a sus extensos textos para sus clientes de Canadá, y varios sindicatos de **Lloyd's** han aprovechado esta oportunidad para ofrecer alternativas de precios competitivos, y es Londres el lugar en donde han tenido algo de éxito.

Otras coberturas, como la responsabilidad patronal (dependiendo del territorio en cuestión), siguen

recibiendo escrutinio por parte de las aseguradoras.

Se están aplicando retenciones más altas con respecto a las recuperaciones trabajador-a-trabajador, y casi todas las pólizas dejan afuera cualquier forma de cobertura para reclamos por enfermedades laborales de los empleados. Las exposiciones a campos electromagnéticos (EMF, por sus siglas en inglés) y a la contaminación no han sufrido cambios importantes con respecto a años anteriores y por lo general están disponibles en la mayoría de los territorios.

Las exposiciones/responsabilidades cibernéticas por lo general se excluyen desde el punto de vista de Lloyd's, con miras a que Lloyd's pueda ofrecer un producto cibernético por separado.

Los incendios forestales siguen siendo un área de gran importancia para las aseguradoras. En 2016 se observó un incremento en la frecuencia de casos, considerando a California y Fort McMurray como las justificaciones clave para el endurecimiento de las tasas. A pesar de estos factores, el Mercado de las Bermudas sigue siendo robusto en apetito, como queda evidenciado por el éxito continuo de la ampliación de los términos y su respuesta competitiva a nuevas oportunidades de negocio.

ASEGURADORAS

Chubb (anteriormente **Ace**) tiene una capacidad continua de hasta USD\$50 millones en Londres (dependiendo del territorio o del tipo de riesgo) y USD\$150 millones en las Bermudas.

AIG Bermuda técnicamente puede ofrecer USD\$150 millones de capacidad para responsabilidad civil. Sin embargo, debido a lo favorecedor del mercado, ahora generalmente proporciona únicamente USD\$50 millones.

Aegis es bien conocida por ser una aseguradora de servicios y ofrece la cobertura de incumplimiento de suministro más amplia del mercado. Aunque la oficina de Nueva Jersey cerró sus puertas a los negocios provenientes de fuera de Norteamérica debido a una elevada frecuencia de reclamos, el sindicato de Lloyd's por lo general es competitivo en este sector.

Allied World Assurance sigue siendo congruente en su enfoque con límites disponibles de hasta USD\$25 millones. Sin embargo, hay algunas limitaciones en los textos.

Berkshire Hathaway parece tener estrategias variadas en función de la ubicación y es competitiva en Australia en donde los riesgos de incendios forestales son muy prominentes.

Iron-Starr puede ofrecer USD\$100 millones, pero generalmente proporciona USD\$25 millones de capacidad, dependiendo de la

exposición al riesgo y de los procesos de gestión de riesgos del cliente.

Lloyd's toma su gran apetito de sus numerosos sindicatos. No obstant, esto puede variar, en función del tipo de servicio y de la ubicación. Or lo general están disponibles más de USD\$500 millones de capacidad, y los sindicatos reciben garantía adicional del fondo central de Lloyd's.

Munich Re no es un participante muy activo en este ámbito, aunque ofrece hasta USD\$50 millones de capacidad.

Para fines de abril, la alta dirección de **Novae** tomó la decisión de cerrar su unidad de responsabilidad civil de las Bermudas, sin indicios de si la operación sería reabierta. Novae continuará asegurando negocios de responsabilidad civil en otras regiones.

QBE es la aseguradora de incendios forestales más reconocida y es líder en el sector de servicios, ofreciendo la capacidad de la empresa sumada a sus dos sindicatos de Lloyd's.

A principios de octubre, **Sompo** anunció que adquirirá **Endurance** por USD\$6.3 mil millones con el objetivo de cimentarse en el mercado de los seguros en Estados Unidos. Se espera que la operación se concluya antes del cierre del ejercicio fiscal vigente de Sompo (31 de marzo de 2017). Sompo tiene USD\$15 mil millones en capital social y una calificación de solidez financiera de A+ otorgada tanto por A.M. Best como por Standard and Poor's. El actual Director General y Presidente del Consejo de Endurance, John Charman, fue anunciado como el

futuro Director General y Presidente del Consejo de Sompo Internacional (la cual aglutina todos los negocios fuera de Japón). Está por verse como es que la propiedad de Sompo sobre Canopus y Endurance afectará las operaciones de esas compañías en las Bermudas.

Swiss Re Corporate Solutions tiene una capacidad máxima de aproximadamente USD\$100 millones. Al ser un participante importante, tiene la posibilidad de ofrecer límites con puntos de franquicia algo menores a los de otras aseguradoras.

WR Berkley mantiene su estrategia agresiva, asegurando más aspectos difíciles de la exposición. Actualmente no es uno de los líderes reconocidos del sector, pero tiene una capacidad de USD\$20 millones que aplicará en riesgos de exposición a incendios forestales, en conjunto con cobertura de responsabilidad.

XL Catlin sigue ofreciendo límites de hasta USD\$50 millones.

Zurich ha demostrado ser una aseguradora importante en el espacio de los servicios y lo será a largo plazo. Con frecuencia suscribe primarias globales (con la capacidad de emitir numerosas pólizas locales) y es la principal aseguradora de coberturas ampliadas en los casos en los que suscribe la primaria, ofreciendo límites de hasta USD\$100 millones, que dependen del tipo de riesgo y su ubicación.

La combinación de las fuerzas del mercado y la sobreoferta de capacidad han hecho que continúe el ambiente competitivo del negocio de generación de energía.



TERRORISMO

Los índices de terrorismo han visto una reducción promedio de 10% para los riesgos de generación de energía. Dubái y Singapur siguen ofreciendo tasas competitivas y una oferta de productos más amplia. Sublímites y coberturas que anteriormente eran difíciles de obtener, como negación de acceso o interrupción contingente del negocio, ahora están ampliamente disponibles. Marsh también ha logrado incluir de manera exitosa un sublímite para daños líderes en todos los riesgos que se coloquen en la Línea Mundial de Bowring Marsh, independientemente de la situación o peligro de violencia política.

Las ubicaciones remotas de ciertos riesgos de generación de energía siguen causando algo de inquietud en todo el mundo dado que atacantes podrían llevar a cabo sus operaciones con poco o nulo riesgo de ser detectados. La gestión de seguridad para esta exposición, de ser necesaria, es más compleja. Los riesgos de generación de energía a menudo se perciben como vulnerables, como quedó demostrado por los ataques sufridos en Ucrania, Pakistán, Egipto, Yemen y Libia en los últimos 12 meses. Ataques como estos pueden afectar comunidades muy amplias ya

que provocan cortes del servicio de electricidad masivos y ocasionan disturbios sociales.

Aseguradoras especializadas siguen demostrando tener interés en suscribir coberturas más amplias e integrales que abarquen más que terrorismo, como huelgas, disturbios, conmociones civiles, daños maliciosos y cobertura total contra violencia política.

La capacidad sigue siendo limitada para los riesgos de construcción de energía a largo plazo en algunos territorios. Aunque algunas aseguradoras cubren proyectos en territorios desafiantes, algunos países afectados por guerras por lo general requieren disposiciones de cláusulas de recisión. Marsh ahora puede ofrecer hasta 60 meses mediante la nota de cobertura de construcción, con USD\$500 millones de capacidad y sin cláusula de recisión. La Línea Mundial puede ofrecer entre 36 y 60 meses para proyectos de construcción, dependiendo de la ubicación del riesgo.

Las aseguradoras siguen aprovechando su participación en otras líneas de negocio, mientras siguen tomando en cuenta los programas de responsabilidad social corporativa y económica (CSR, por sus siglas en

inglés) y sus antecedentes de relaciones laborales.

SINIESTROS

Desde 2010, varios siniestros que superan los USD\$100 millones han tenido un impacto sobre la industria de generación de energía, siendo 2014 el año más dramático. Los últimos dos años han sido relativamente benignos en términos de actividad de siniestros. Aunque se han presentado pérdidas importantes en Asia y Latinoamérica, en general, las cifras totales son una fracción de las reportadas entre 2010 y 2014.

Las tendencias de siniestros, sin embargo, han permanecido sin cambios durante la última década. La descompostura de maquinaria sigue siendo la principal causa y fue responsable de más del 80% de los siniestros. En 2016, los siniestros han variado ligeramente debido a terremotos y a fenómenos climatológicos, pero las cifras no afectan el panorama general. Como siempre, las fallas de turbinas y de álabes de turbinas siguen siendo la forma más común de descompostura de maquinaria que experimentan nuestros clientes.

PLATAFORMA DE MODELADO DE ANÁLISIS DE RIESGOS

El tamaño y la diversidad de nuestra cartera global nos han permitido desarrollar una Plataforma de Modelado del Análisis de Riesgos líder en el mercado y ganadora de premios. Esto nos ayuda a generar un punto de referencia en los programas de seguro por daños a propiedades y lucro cesante.

Con el uso de puntos de datos como catástrofes críticas, deducibles, sublímites clave, límites de pérdidas, relaciones de pérdidas, y clases de generación de energía, podemos proporcionar información de gestión importante y exhaustiva de manera confidencial.

CARACTERÍSTICAS Y BENEFICIOS DE LA PLATAFORMA DE MODELADO DE ANÁLISIS DE RIESGOS

| CARACTERÍSTICA | BENEFICIO |
|--|--|
| Base de datos global consolidada que proporciona tasas, límites, deducibles y estructuras de programa históricos. | Una representación visual clara sobre la forma en que cualquier programa de seguro se compara con el de otros del mismo sector. |
| Acceso a los términos y condiciones ofrecidos en los mercados local e internacional. | La capacidad para comparar los programas locales (en la misma región que el asegurado) con los disponibles en los mercados internacionales. |
| Generación de análisis en tiempo real de la tasa promedio y mediana, para cualquier periodo dado (es decir, comparación de trimestres y/o años específicos). | La capacidad para proporcionar estimaciones aproximadas rápidas para los negocios nuevos o renovados, con base en las tendencias históricas. |
| Generación de impresos de calidad. | Auxilio en la toma de decisiones ejecutiva. |
| Registro histórico de renovaciones para los clientes. | Ofrece elementos de los incrementos / reducciones de las primas para las desinversiones / adquisiciones. |



INFORMES PERSONALIZADOS PARA CLIENTES Y PROSPECTOS

Con la Plataforma de Análisis del Modelado de Riesgos (RAMP), Bowring Marsh desarrolla informes confidenciales y personalizados que permiten comparar los programas locales, proporcionar estimaciones aproximadas con base en las tendencias históricas y una representación clara de los programas de seguros.



LIDERAZGO RAZONADO

Marsh utiliza el conocimiento y la experiencia combinados de nuestros agentes, así como nuestra información exclusiva sobre siniestros, para ofrecer a nuestros clientes de forma regular documentos de investigación enfocados en la industria y que invitan al análisis.



LÍNEAS DE CRÉDITO DE BOWRING MARSH

Bowring Marsh ofrece líneas de crédito negociadas especialmente, específicas para los clientes del sector energético, lo que facilita la cotización y colocación de los riesgos de los clientes más ágil.

| | |
|---|---|
| Líneas de Crédito para Daños de QBE y ARGO | Dos líneas de crédito diseñadas específicamente para clientes que adquieren seguros de daños, que ofrecen hasta USD\$80 millones de capacidad con una garantía superior de calificación A+. |
| Línea de Crédito para Terrorismo y Violencia Política | Ofrece estabilidad de precios a largo plazo y hasta 50% de cada nota de cobertura con un descuento de 10% sobre la primera líder del mercado. |
| Línea de Crédito para Terrorismo en el Reino Unido | Bajo el mando conjunto del Sindicato 1183 de Talbot y el Sindicato 2987 de Brit y con el respaldo de otros representantes de Lloyd's, ofrece un límite para siniestros de GBP200 millones por asegurado disponible, con tiempos de entrega más rápidos y una definición más amplia de lo que es un acto de terrorismo en comparación con Pool Re. |

Puede encontrar información detallada sobre las líneas de crédito mencionadas arriba con su contacto usual de Bowring Marsh, o de fleur.giraud@marsh.com

LA VENTAJA DE BOWRING MARSH

Gracias al tamaño de nuestra cartera y a nuestra red global de oficinas de Bowring Marsh, podemos ofrecer una ventaja real para aquellos clientes que necesiten una solución de colocación internacional. Algunos de los atributos que nos caracterizan son:

- Nuestra energía.
- Nuestro entusiasmo.
- Nuestra red global
- Nuestros conocimientos técnicos e industriales.
- Nuestra capacidad de negociar frente a frente con las personas encargadas de la toma de decisiones.
- Nuestras líneas de crédito exclusivas.
- Nuestra Plataforma de Modelado de Análisis de Riesgos.
- Los resultados de nuestra encuesta de agentes de seguros



Acerca de Marsh

Marsh es líder mundial en corretaje de seguros y gestión de riesgos. Marsh ayuda a sus clientes a tener éxito mediante la definición, el diseño y la entrega de soluciones innovadoras y específicas para la industria que les ayudan a gestionar riesgos de manera eficaz. Los aproximadamente 30,000 colaboradores de Marsh trabajan en conjunto para servir a clientes en más de 130 países. Marsh es una subsidiaria controlada totalmente por Marsh & McLennan Companies (NYSE: MMC), un despacho de servicios profesionales globales que ofrece a sus clientes asesoría y soluciones en las áreas de riesgos, estrategia y de personal. Con 60,000 colaboradores en todo el mundo e ingresos anuales que superan los USD\$ 13 mil millones, Marsh & McLennan Companies también es la empresa matriz de Guy Carpenter, líder mundial en la prestación de servicios intermediarios en riesgos y reaseguramiento; Mercer, líder mundial en consultoría de talento, salud, retiro e inversiones, y Oliver Wyman, líder mundial en consultoría de administración. Siga a Marsh en Twitter, @MarshGlobal, o en LinkedIn, Facebook y YouTube.



Acerca de Bowring Marsh

Bowring Marsh es el agente corredor de seguros dedicado, especialista en colocación internacional, para Marsh. Al trabajar de manera directa con Marsh, Bowring Marsh le proporciona a usted las soluciones de transferencia de riesgos, puntos de referencia y defensa de siniestros en cualquier parte del mundo, a través de su red mundial de colocación de seguros compuesta por 11 oficinas ubicadas en el Reino Unido, Irlanda, Europa Continental, Asia, Medio Oriente, Latinoamérica y las Bermudas.

Con más de 300 agentes de seguros en los principales centros internacionales de seguros, Bowring Marsh ofrece opciones de colocación internacional que se adaptan a sus riesgos y exposiciones comerciales. Empleamos nuestra extensa cartera de experiencia, nuestro profundo conocimiento sobre sus riesgos, nuestra capacidad para realizar negociaciones frente a frente con quienes toman las decisiones, así como nuestro conocimiento de la industria para innovar, personalizar, diseñar y colocar sus programas de seguros con aseguradoras internacionales.



CONTACTOS

COLOCACIÓN INTERNACIONAL DE ENERGÍA

SIMON HOWELL
Director de Energía y Servicios
simon.m.howell@marsh.com
+44 20 7357 1864

ISLAS BERMUDAS
THOMAS CECHINI
thomas.p.cechini@marsh.com
+1 441 299 8848

DUBÁI
MARK HILES
mark.hiles@marsh.com
+971 4 508 0486

LONDRES
PAUL TAYLOR
paul.x.taylor@marsh.com
+44 207 357 1034

MADRID
MIGUEL MARTÍNEZ
miguel.martinezpaniagua@marsh.com
+34 91 456 94 48

MIAMI
ENRIQUE MARRON
Enrique.Marron@marsh.com
+1 305 341 5094

SÃO PAULO
PAULA LOPEZ
paula.lopez@marsh.com
+55 11 3741 6390

SINGAPUR
STEVE HUTCHINSON
steve.hutchinson@marsh.com
+65 6922 8535

ZÜRICH
DARRYL KAUFMANN
darryl.kaufmann@marsh.com
+41 44 285 9320

PRÁCTICA ENERGÉTICA DE MARSH

ENERGÍA CONVENCIONAL
ASIA-PACÍFICO & MENA
PHILIPPE DUFOUR
philippe.dufour@marsh.com

+65 6922 8126
LATINOAMÉRICA Y EL CARIBE
DIEGO VENTOSA
diego.ventosadunwald@marsh.com
+1 305 341 5075

EUROPA CONTINENTAL
MARIA ARANA
maria.arana@marsh.com
+41 44 285 9330

REINO UNIDO
MATTHEW GOODA
matthew.gooda@marsh.com
+44 20 7357 3017

EE. UU. & CANADÁ
PAUL WHITSTOCK
paul.c.whitstock@marsh.com
+1 202 263 7646

ENERGÍA NUCLEAR
LÍDER GLOBAL EN ENERGÍA
NUCLEAR
MARK POLLARD
mark.pollard@marsh.com
+ 39 024 8538 283

REINO UNIDO
ANDREW AINSCOUGH
andrew.ainscough@marsh.com
+44 20 7357 5853

EE. UU.
DANIEL MCGARVEY
daniel.s.mcgarvey@marsh.com
+1 864 240 5458

ENERGÍAS RENOVABLES
LÍDER GLOBAL EN ENERGÍAS
RENOVABLES
MARK POLLARD
mark.pollard@marsh.com
+ 39 024 8538 283

REINO UNIDO
DARREN POPHAM
darren.w.popham@marsh.com
+44 20 7178 4325

EE. UU.
DIMITRIOS PARIKOS
dimitrios.parikos@marsh.com
+1 212 345 3842

MARSH ES UNA DE LAS EMPRESAS DE MARSH & McLENNAN COMPANIES, EN CONJUNTO CON GUY CARPENTER, MERCER Y OLIVER WYMAN.

La información que se encuentra en este documento se basa en fuentes que consideramos confiables y debe entenderse que es únicamente información general sobre la gestión de riesgos y los seguros. No se pretende que esta información se considere un consejo en lo que respecta a ninguna situación específica y no se puede confiar en ella para este fin.

En el Reino Unido, Marsh Ltd. está autorizada por la Autoridad de Conducción Financiera y se regula conforme a la misma.

Derechos de autor © 2016 Marsh Ltd. Todos los derechos reservados. Gráficos No. 16-0659